

*Modalidad: Online y Presencial.*

Duración

50 HORAS

# *Aprender a Negociar*

## *Temario Resumido:*

- Negociar
- Los poderes
- Análisis de las partes
- Cooperar o competir
- La cooperación
- La competición
- Visión, misión, objetivos e información
- El encuentro
- El sondeo
- Las propuestas
- Paquetes e intercambios
- Decisiones finales y cierre
- La post-negociación
- Mediación y arbitraje
- Estrategias, tácticas y recomendaciones